

PRESSEMITTEILUNG

Würth Industrie Service beruft Alexandros Mikros in die Geschäftsführung

Würth Industrie Service
GmbH & Co. KG
Nicola Frank
Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
97980 Bad Mergentheim

T +49 7931 91-1789
F +49 7931 91-3187

www.wuerth-industrie.com
nicola.frank@wuerth-industrie.com

07.01.2026

Bad Mergentheim/ Main-Tauber-Kreis. Zum Jahresbeginn erweitert die Würth Industrie Service GmbH & Co. KG die Geschäftsführung: Alexandros Mikros, zuvor Geschäftsführer Vertrieb bei Würth Industry USA, übernimmt zum 01. Januar 2026 die Position des Geschäftsführers Vertrieb der Würth Industrie Service. Er ergänzt damit die bestehende Geschäftsführung um Martin Jauss, Executive Vice President Würth Group und CEO der Würth Industrie Service, Stefan Reuss, Geschäftsführer IT und Digital Solutions, Ralf Gehringer, Geschäftsführer Finanzen, Marcus Otto, Geschäftsführer Einkauf und Helmut Eisenkolb, Geschäftsführer Logistik. Mit dieser Entscheidung stärkt das Unternehmen gezielt seine Vertriebsorganisation und setzt ein klares Zeichen für nachhaltiges Wachstum, Kundenorientierung und Marktpräsenz.

Mikros ist seit vielen Jahren in unterschiedlichen Funktionen innerhalb der Würth-Gruppe tätig und verfügt über eine umfassende Expertise im nationalen sowie internationalen Vertrieb. Nach seinem Studium der Betriebswirtschaft an der Hochschule Nürnberg begann er 2007 seine Laufbahn bei der Würth Industrie Service in Bad Mergentheim als Key Account Manager. 2011 übernahm er die Leitung des Bereichs Baumaschinen und verantwortete von 2015 bis 2021 das Key Account Management Cargo. In diesen Funktionen prägte er die Entwicklung des Vertriebsbereichs maßgeblich und trug zur erfolgreichen Positionierung der Würth Industrie Service in verschiedenen Marktsegmenten bei. Im August 2021 wechselte Mikros in die USA, wo er zunächst als Geschäftsführer die Gesamtverantwortung für die Unternehmen Würth Construction Services und Marine Fasteners übernahm. 2025 war er als Geschäftsführer Vertrieb bei Würth Industry USA tätig und verantwortete die strategische Ausrichtung und Weiterentwicklung des US-amerikanischen Vertriebs.

Im Verlauf seiner Karriere sammelte Mikros umfangreiche Erfahrungen in einer Vielzahl von Kundenbranchen – sowohl auf nationaler als auch auf internationaler Ebene. Dabei trug er wesentlich zur erfolgreichen Entwicklung von Kundenbeziehungen, Mitarbeitenden sowie der Transformation von

Organisationen bei. Für sein Engagement und seine Verdienste wurde Mikros mit der Würth Ehrennadel in Silber und Gold ausgezeichnet.

„Nach mehreren Jahren Auslandstätigkeit freue ich mich sehr, zur Würth Industrie Service nach Bad Mergentheim zurückzukehren. Gemeinsam mit unserem erfahrenen Vertriebsteam werden wir unsere Organisation konsequent auf die dynamischen Marktveränderungen und die steigenden Anforderungen unserer Kunden ausrichten. Mein Ziel ist es, unsere Kunden in ihrem Transformationsprozess verlässlich zu begleiten, das Vertrauen in uns weiter zu stärken und neue Chancen verantwortungsvoll zu nutzen.

Verlässlichkeit, Qualität und konsequente Kundenorientierung bilden die Grundlage unseres Handelns – mit dem Ziel, unsere Kunden noch erfolgreicher zu machen und die Zukunftsfähigkeit unseres Unternehmens nachhaltig zu sichern.“ so Mikros anlässlich seiner Ernennung zum Geschäftsführer Vertrieb.

Bildmaterial



Bildunterschriften:

Bild 1: Alexandros Mikros.jpg

Bildunterschrift 1: Alexandros Mikros verstärkt mit Wirkung zum 01.01.2026 die Unternehmensspitze der Würth Industrie Service

Bildquelle 1: Macher Medien, Würth Industrie Service GmbH & Co. KG

Kurzprofil Würth Industrie Service GmbH & Co. KG

Die Würth Industrie Service GmbH & Co. KG ist innerhalb der Würth-Gruppe für die Belieferung der Industriebranche zuständig. Seit der Gründung im Jahr 1999 ist das Unternehmen im Industriepark Würth am Standort Bad Mergentheim mit über 1.800 Mitarbeitenden tätig.

Das Unternehmen präsentiert sich mit einer spezialisierten Produktausrichtung aus über 1.400.000 Artikeln als kompletter C-Teile-Anbieter: von Schrauben, Verbindungs- und Befestigungstechnik über Werkzeuge bis hin zu chemisch-technischen Produkten und Arbeitsschutz. Neben dem umfangreichen Standardsortiment liegt die Stärke in kundenindividuellen, logistischen und dispositiven Versorgungs- und Dienstleistungskonzepten sowie Sonderteilen. Unter der Servicemarke „CPS® – C-Produkt-Service“ bietet das Unternehmen modular aufgebaute Lösungen, die sich einfach auf die kundenindividuellen Bedürfnisse anpassen lassen. Dabei rationalisieren verbrauchs- und bedarfsgestützte Systeme deutlich die Prozesse für Einkauf, Logistik und Qualitätssicherung und ermöglichen den Aufwand bei der Beschaffung von Kleinteilen kostenoptimiert durchzuführen. Logistische und dispositive Dienstleistungen wie scannerunterstützte Regalsysteme oder eine Just-in-time-Versorgung mittels Kanban-Behältersystemen bieten dabei einen entscheidenden Beitrag zur Produktivitätssteigerung.